


無 門 塾 日本ベテランズ倶楽部

テーマ	コンピュータの営業マンから起業し、オフィス用品通販の「カウネット」の代理店として年商約7億円・全国有数の地位を築いた講師に聞く成功の秘訣	
サブテーマ	営業要員なしで、空中戦に特化し、スタッフは全員女性を活用して効率経営を実践している異色の企業スタイル	
内 容	<p>セミナーの主な内容</p> <p style="text-align: center;">サラリーマンから独立して経営者になった動機ときっかけ</p> <p style="text-align: center;">業務用アプリのソフトハウスからウェブマーケティング事業に業態を変換した転機</p> <p style="text-align: center;">インターネットを活用した集客ノウハウを中小企業経営者に伝授</p>	
主催者より	<p>講師の松岡氏は、私(草間)と同じ日創研千葉経営研究会のメンバーで、サラリーマンから起業して、全国有数のカウネットの代理店とインターネットを活用した集客のITコンサルタントの2つの顔を持つ経営者であります。ソフトな人柄と、女性の戦力化・顧客対応の卓越さに象徴される経営ノウハウと、そこまでに至った講師の人生や経営の「転機」を語っていただければと、考えております。</p> <p>また、講師の得意分野である、「インターネット等を活用した集客」は、今の時代のビジネスパーソンには、必要と考えられます。ぜひ、講師のノウハウを活用して、皆さまのビジネスに活かしていただければ、幸いです。</p>	
日 時	2012年3月7日(水) 19:30～21:30 第一部 講義及び討議等 21:30～22:15 第二部 懇親会	
場 所	〒104-0061 東京都中央区銀座5-15-1 南海東京ビル 地下2階会議室	
人 数	15名	
参加費	2,000円(懇親会の料金も含まれています)	
講 師	松岡 博行 (まつおか ひろゆき) オフィスサポート株式会社 代表取締役	
講師プロフィール	<p>1976年 大学卒業後 三菱電機系のコンピュータ販売会社に就職しメンテナンス部門に配属</p> <p>1979年 コンピュータ営業をする為に転職。最初の1年間は、全く売れなかったが、2年目から12年間 トップセールスを維持</p> <p>1991年 起業し 食品卸業向業務用アプリケーションの開発、販売事業を開始</p> <p>2001年 自説のマーケティング手法を実践する為に、コクヨのオフィス用品通販「カウネット」の代理店を始める。</p> <p>現在 営業員無し、ウェブマーケティングだけの活用で月販6,500万円 全国3,500余社中、第5位を確保。その自ら実践した手法を企業に伝える活動を行っている。</p>	
主催	特定非営利活動法人(NPO) 日本ベテランズ倶楽部 http://www.veterans-npo.com/ info@veterans-npo.com	

無門塾 会場のご案内

〒104-0061

東京都中央区銀座5-15-1 南海東京ビル 地下2階会議室

南海東京ビルのエレベーターでB2Fに下がり、右折して、地下鉄6出口の近くの左側です。会議室の入り口に、案内を張り紙しておきます。

(注意)

・20時を過ぎますと、南海東京ビルの1Fの入り口が使えなくなります、右側の階段で地下2階に下りてください。

アクセス



- 最寄り駅 地下鉄銀座駅(銀座線・日比谷線・丸の内線)から徒歩5分
- 地下鉄東銀座駅(日比谷線・都営浅草線)6番出口からビルB2へ直結
- 地下鉄銀座一丁目駅(有楽町線)から徒歩8分
- JR有楽町駅から徒歩15分